YourSales Unternehmensberatung ist der Gestalter im Energiemarkt im Aufbruch. Kleine und feine Beratungsboutique - Brancheninsider mit exzellenter Vernetzung in der Kommunalwirtschaft: Uns ist jeder einzelne Kunde und Mitarbeiter gleichermaßen wichtig. Auf Augenhöhe mit dem Management begleiten wir Unternehmen bei der Neuausrichtung im Zeitalter der Energiewende. Mit Involvement und Expertise entwickeln wir im Team individuell passende Zukunftslösungen. Sie funktionieren, weil wir die Menschen mitnehmen.

Für den Ausbau unseres Beratungsteams suchen wir eine sympathische Persönlichkeit mit Lust auf Leistung und Erfolg in einem der spannendsten Märkte unserer Zeit:

Associate Consultant (w/m) Strategie

Ihr Aufgabenfeld

- Sie entwickeln zukunftsorientierte Geschäftsmodelle und Strategien für Stadtwerke
- Sie beobachten aktiv Markttrends und übersetzen diese in Innovationsimpulse für unsere Kunden
- Sie begleiten unsere Kunden bei der Entwicklung marktfähiger Produkte und Dienstleistungen
- Sie beraten beim Aufbau neuer Geschäftsfelder: Dezentralisierung, Digitalisierung, Share Economy
- Sie arbeiten aktiv an Szenario-Studien zu den Zukunftsperspektiven von Stadtwerken mit

Ihr Profil

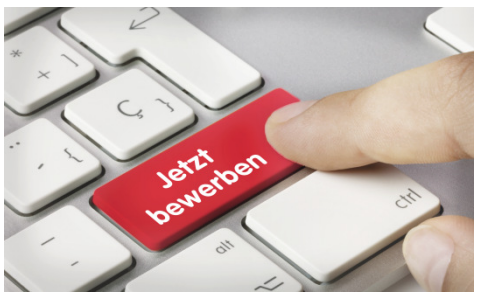
- Abgeschlossenes Masterstudium mit gutem Erfolg
- Erste Berufserfahrung idealerweise in der Beratung
- Analytische Fähigkeiten mit Blick fürs Wesentliche
- Ausgeprägtes Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge
- Überzeugende Darstellung komplexer Themen dank ausgeprägter Kommunikationsfähigkeit
- Begeisterungsfähigkeit und Spaß an der Entwicklung neuer Lösungen
- Eigeninitiative und Bereitschaft zur Übernahme von Verantwortung

Unser Angebot

- Beratung auf Augenhöhe: im Dialog mit dem Kunden Herausforderungen bewältigen.
- Eigenverantwortung: ab dem ersten Tag eigene Impulse setzen. In einer Organisation der kurzen Wege Entscheidendes bewegen. Selbstverantwortliches Handeln - stets mit dem Blick fürs Ganze.
- Teamgeist: gegenseitige Unterstützung ist Erfolgsfaktor unserer Leistungsfähigkeit. Individuelle Stärken ins Team einbringen und dabei ständig voneinander lernen. Das "Wir" steht bei uns im Vordergrund.
- Persönliche Entwicklung: abwechslungsreiche Projekte, Zielvereinbarungen mit regelmäßigem Feedback, gezieltes Training und Weiterbildung, Unterstützung für berufsbegleitende Masterprogramme.
- Balance von Beruf und Privatleben: flexible Arbeitszeiten, zielorientiertes Arbeiten statt 15-Stunden-Schichten, ausgewogener Mix aus Arbeit im Office und beim Kunden, gemeinsame Aktivitäten.
- Attraktive Vergütung: 13 Monatsgehälter, Erfolgs- und Loyalitätsboni, betriebliche Altersversorgung.

Werden Sie Insider bei *YourSales*!

Wenn Sie herausfinden möchten, ob wir zueinander passen, senden Sie uns Ihre Bewerbung mit Angaben zu Einkommenserwartung und Verfügbarkeit per Post oder online. Für Fragen vorab steht Ihnen Herr Weber aus unserer Geschäftsleitung gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen.



YourSales Unternehmensberatung

Lisa Weinmann
Am Victoria-Turm 2
68163 Mannheim

Telefon (0621) 400 470 - 124
meine-karriere@your-sales.de

www.your-sales.de